



Rejoignez **REXEL**, distributeur de solutions de maîtrise de l'énergie présent en France au travers de 480 agences, 9 centres logistiques et 4 plates-formes administratives.

En intégrant **REXEL**, vous participerez avec nos 34 000 collaborateurs à l'aventure d'un groupe en pleine croissance, véritable référence sur son marché.

Rexel France recrute un(e) Commercial Agence en CDI

Poste rattaché au Responsable d'Agence

Poste basé à Nîmes (ville active)

Missions/Responsabilités

Au sein de l'agence le Commercial Agence a pour mission de développer les ventes en construisant une relation de proximité avec les clients afin d'offrir la meilleure expérience client. Il leur assure un haut niveau de satisfaction en appliquant les standards de vente de qualité et en garantissant la meilleure solution commerciale.

Afin de la mener à bien, votre poste s'articule autour des responsabilités suivantes :

- Construire une relation de proximité pour garantir la meilleure expérience client.
- Assurer un haut niveau de satisfaction client en garantissant la meilleure solution commerciale et en adoptant les comportements gagnants.
- Respecter les règles et procédures internes.

Profil

- Vous possédez des connaissances dans les domaines de l'électricité, de la domotique et des solutions de maîtrise de l'énergie et/ou êtes issu(e) d'une formation type BTS, DUT, Licence pro avec une spécialisation domotique, génie électrique, génie climatique...
- Vous disposez d'une expérience dans le domaine de la vente aux professionnels sur des projets à fort enjeux, sur mesure et sur des dispositifs innovants.
- Vous maîtrisez l'arithmétique commerciale, les fondamentaux du merchandising ainsi que les techniques de négociation. Vous savez créer de la convivialité pour nouer une relation de proximité et pratiquez la vente active.
- Votre sens de l'écoute et votre curiosité alliés à votre rigueur et votre esprit d'équipe seront de véritables atouts pour mener à bien vos missions.
- Une expérience dans le secteur de la distribution BtoB ou chez un fournisseur de solutions de maîtrise de l'énergie est un plus.

Rémunération selon profil, fixe + variables, 13e mois, participation, mutuelle et autres avantages groupe.

Vous aimez les environnements dynamiques et avez à coeur de satisfaire vos clients ? Vous souhaitez mettre à profit votre expertise auprès de professionnels pour leur apporter le conseil et les solutions dont ils ont besoin ?

Rejoignez-nous !

Adressez-nous votre dossier de candidature (CV + lettre motivation) à laurent.soula@rexel.fr

Votre énergie nous transforme